

Kvartalsrapport 1 2014

- **Säljpartners har etablerats för 16 länder**
- **Svensk industritillverkning av instrument i full gång**
- **Alla tillverkade instrument levererade till kunder och säljpartners**
- **Förhandlingar om leverans av större antal till Asien har inletts**

- **Nettoomsättningen uppgick till 41 KSEK (271 KSEK)**
- **Periodens resultat uppgick till -1324 KSEK (-279 KSEK)**
- **Resultat per aktie: SEK -0,10 (-0,02)**
- **Eget Kapital per aktie: SEK 1,10 (1,12)**

Verksamheten

Serstech AB (publ), med organisationsnummer 556713-9893, är ett innovativt instrumentföretag som hjälper kunder inom säkerhet och industri att spara tid, pengar och ibland även liv genom snabb, enkel och kostnadseffektiv kemisk identifiering. Serstechs små handhållna instrument bygger på den så kallade Ramanspektrometern och möjliggör genom miniatyrisering att ett större antal instrument kan användas direkt av den kontrollerande personalen. Därmed förlängs laboratoriets räckvidd ut till platsen där proverna finns, vilket ger kunderna möjlighet att fatta rätt beslut direkt på platsen samtidigt som beslutstiden kortas och en kostnadseffektiv handläggning uppnås.

Instrumentet bygger på en laser, som belyser provet som ska undersökas. På displayen visas efter mindre än en halv minut vilket ämne det är. Användningarna inom säkerhetsområdet är många. Tjänstemän inom tull och polis kan identifiera narkotika och sprängämnen. Militären kan identifiera hot i svåra situationer. Räddningstjänsten kan identifiera farliga ämnen och förhindra olyckor som kan drabba både människor och miljön.

En stor fördel med Serstechs teknik är att den lätt kan anpassas till olika kunders nationella och individuella behov. Det är inte bara språket som kan ändras, utan även vilka ämnen som ska kunna identifieras och vilka åtgärder som ska rekommenderas. Att bygga in dessa databaser ingår i de tjänster som Serstech erbjuder.

Serstech AB (publ) har sin bas i Lund är listat på AktieTorget under beteckningen SERT.

Serstechs vision är en värld där kemisk identifiering är en naturlig del i samhället för förbättrad trygghet, hälsa och miljö tack vare små uppkopplade instrument från Serstech.

Väsentliga händelser under perioden

Under perioden har Serstech fokuserat på att bygga upp ett nätverk av säljpartners. Redan i januari erhöll Serstech en order på ett instrument för analys av kemiska substanser såsom narkotika, från ett företag i Sydostasien. Köparen förser regionen med analysinstrument främst inom säkerhetssektorn och kommer att användas för utvärdering och test. Testerna kommer att medföra volymordrar vid positivt utfall.

Under februari månad kunde styrelsen meddela att Serstech säljer ett par handhållna instrument och samtidigt tecknar avtal med två säljpartners i Japan. De kommer nu att påbörja sitt försäljningsarbete mot säkerhets- respektive industrikunder. Affärerna följer av Serstechs ökande närvaro på den asiatiska marknaden. Japan är ett högt industrialiserat land med en stor tillverkningsindustri känd för sin höga kvalitet. Att kunna mäta inkommande råvaror är därför betydelsefullt. Samtidigt är kraven på tekniken mycket höga varför en lyckad lansering på en av världens tuffaste marknader kan anses utgöra en kvalitetsstämpel på Serstechs instrument.

Under första kvartalet skedde en stor satsning på tillverkning. Bolagets instrument tillverkats nu i Sverige av ett mycket erfaret bolag med specialisering på produktion av mätutrustning för bland annat medicinteknik och försvar/säkerhet. Samarbetet innebär att Serstechs instrument nu serietillverkas och finns klara för leverans. Detta ger också möjlighet att skala upp tillverkningskapaciteten snabbt, samt säkerställer kvaliteten och viktiga certifieringar. All specifik produktions- och testutrustning, liksom dokumentation och IP tillhör Serstech. I ljuset av efterfrågan på instrument och för att inte drabbas av förlängda leveranstider på grund av sommarsemestrar i tillverkningsindustrin har Serstech valt att lägga ytterligare beställningar av instrument. Detta har emellertid påverkat likviditeten negativt.

Genom att välja en samarbetspartner för tillverkning har Serstech valt ett annat arbetssätt än vad konkurrenterna har gjort. Styrelsen är emellertid övertygad om att Serstechs metod är den rätta då den ger bolaget tillgång till specialiserad tillverkningskompetens, skapar större flexibilitet och binder mindre kapital, vilket ger en konkurrensmässig fördel.

I slutet av mars kunde Serstech meddela att bolaget blivit teknikpartner till ett medicintekniskt företag som tagit fram en metod för att detektera bakterier i låga koncentrationer. Det öppnar för ett flertal stora marknader. Bakterier kan skapa avbrott inom vattenförsörjningen för hela städer, leda till infektioner och smitta för såväl djur som människor, samt användas för terror och hot. Snabba och enkla metoder för att hitta de farliga bakterierna tidigt är således mycket intressanta och Serstech ser en stor potentiell marknad i samarbetet. Serstech kombinerar därmed den så kallade Raman-tekniken med SERS-tekniken. Det är ännu så länge för tidigt att uttala sig om det framtida ekonomiska värdet av detta samarbete. Förhoppningen är emellertid att detta samarbete skall resultera i fakturering under många år.

Media har rapporterat om Serstech och bland annat uppmärksammades Serstech som en lyckad utveckling i samarbete med Almi Invest.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

Den 4 april 2014 hölls en ordinarie bolagsstämma i Serstech varvid bolagsstämman bland annat valde att fastställa årsredovisning och revisionsberättelse, att vinstdisposition skulle ske i enlighet med den fastställda balansräkningen samt att bevilja ansvarsfrihet åt verkställande direktör och styrelsens ledamöter.

Till styrelsen omvaldes Thomas Pileby, Anders Laurin samt Jörg Hübner. Lars Zetterquist avböjde omval då han kommer att bli Serstechs säljpartner för Benelux marknaden.

Årsstämman bemyndigade styrelsen att inom ramen för gällande bolagsordning, intill tiden för nästa årsstämma, vid ett eller flera tillfällen, fatta beslut om nyemission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler, med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt.

I mitten av april 2014 kunde Serstech meddela att bolaget tecknat avtal med en rad internationella säljpartners som ger lokal försäljnings- och marknadsföringsexpertis i 15 länder utöver Sverige. Fokus ligger i norra Europa samt i Asien, vilket tillför både kunder i närområdet samt tillgång till stora marknader. Samtliga säljpartners inleder sin försäljning under det andra kvartalet 2014.

Serstechs strategi för att snabbt kunna växa är att arbeta med försäljningspartners med lokalt nätverk och expertis inom både försäljning och marknadsföring. De vet vilka mässor som det är värt att delta på och vilka behov de lokala kunderna har samt hur dessa ska kontaktas. De har även teknisk kompetens för att hantera support på det lokala språket och kan vid behov hjälpa till med översättningar. Denna strategi ger försäljningen en flygande start och kostar mycket mindre än att anställa egen personal.

Förutom Sverige, som bearbetas direkt av Serstech, så finns idag säljpartners i Finland, Estland, Polen, Holland, Belgien, Luxemburg, Japan, Kina, Indien, Singapore, Thailand, Myanmar, Kambodja, Malaysia och Indonesien.

Serstech har förutom löpande uppdateringar av mjukvaran i sitt instrument även lanserat en ny mjukvara, "Serstech Spectrum Tool", vilket ger kunderna möjlighet att hantera och exportera sina mätningar till etablerade analysprogram, vilket efterfrågats av kunder. Den nya mjukvaran delas som öppen källkod för snabb spridning och vidareutveckling.

Försäljning och resultat

Nettoomsättningen uppgick till 41 KSEK (271 KSEK). Det redovisade resultat blev -1.324 KSEK (-279), vilket är enligt plan. Resultatet påverkas dels av kostnader för utveckling (personal och ökade omkostnader för tillverkning), dels av låga intäkter då bolaget som tidigare meddelats satsar på att snabbast möjligt färdigställa instrumentet och därmed inte längre arbetar med externt finansierade konsultuppdrag, vilket bidrog till att öka försäljningen 2014.

Resultat per aktie uppgick till -0,10 SEK per aktie (-0,02).

Likviditet och finansiering

Den 31 mars 2014 uppgick bolagets likvida medel till 2.558 KSEK (1.913). Bolaget hade per rapportdatumet långfristiga räntebärande skulder om 176 KSEK (185).

Eget kapital, aktiekapital och antal aktier

Per 31 mars 2014 uppgick Serstechs egna kapital till 14.456 KSEK (15.780) varav 1.482 KSEK (1.482) utgjordes av aktiekapital, 0 KSEK (0) av bundna reserver och 14.298 KSEK (17.841) av fritt eget kapital.

Aktiekapitalet är fördelat på 13 176 676 aktier med ett kvotvärde om SEK 0,11. Samtliga aktier utgörs av samma serie och äger samma rätt till röst och vinst i bolaget. Aktien handlas på AktieTorget sedan den 28 augusti 2013 under kortnamnet SERT och med ISIN-kod SE0005365095. Per den 31 mars 2014 hade bolaget cirka 700 aktieägare.

Bolagets soliditet uppgick den 31 mars 2014 till 81 procent (89).

Anställda

Per den 31 mars 2014 hade Serstech 9 anställda (3).

Insynspersoners innehav i bolaget

Per den 31 mars 2013 hade följande insynspersoner nedanstående aktieinnehav registrerade direkt och indirekt.

Namn	Befattning	Aktier
Jörg Hübner	Ledamot	800 000
Peter Höjerback	VD	1 062 000
Anders Laurin	Ledamot	12 095
Thomas Pileby	Styrelseordförande	797 000
Lars Zetterquist	Ledamot	998 000
Johan Ölander	Övrig med insyn	20 000

Utsikter för bokföringsåret 2014

Styrelsen för Serstech AB (publ) gör bedömningen att framtidsutsikterna ser fortsatt mycket lovande ut. De tekniska riskerna har minimerats och tillverkning är igång. Marknadsriskerna är också minskade då ett internationellt försäljningsnätverk etablerats. Styrelsen väljer emellertid inte att gå ut med någon prognos. Styrelsen anser att det är fel att komma ut med en prognos för verksamheten då försäljnings- och marknadsföringsinsatserna för bolagets egenutvecklade system påbörjats och detta just nu utvärderas av ett stort antal potentiella köpare.

VD kommentar

"Året har fått en riktigt lovande start. Vi har lanserat vår Indikator - den handhållna Raman-spektrometern. Den hjälper kunder och användare utan tidigare teknisk erfarenhet att snabbt och lätt identifiera kemiska ämnen. Möjligheten att identifiera dem på plats sparar tid, pengar och ibland även liv. Den senaste månaden har vi knutit avtal med säljpartners som täcker femton länder utöver Sverige. Tillsammans med dem får vi ytterligare referenskunder och större avtal på plats.

Vardagen för våra kundgrupper innebär en ständig ström av kemiska ämnen som i nya kombinationer kan åstadkomma skador. Att hantera dem kräver medvetenhet och kunskap. Med Indikatorn kan poliser direkt på plats identifiera olagliga ämnen som narkotika. De kan agera snabbt och göra fler beslag. Det är också et nytt vapen mot de syntetiska drogerna, som blir fler och fler.

Serstech ser hur räddningstjänsten kan agera snabbare och effektivare när de bekämpar bränder eller möter situationer som kan leda till katastrofer för miljön. Industrin hanterar idag mängder av kemiska råvaror – ett misstag kan kosta både pengar och orsaka fara för människors hälsa. När de lätt kan verifiera vilka ämnen de hanterar kan de snabba upp produktionen. Som ett exempel används vår Indikator nu inom det medicintekniska området för att identifiera enstaka bakterier. Vi är också del i ett miljörelaterat projekt som mäter toxiner i vatten. Möjligheterna är stora och våra lösningar kan verkligen göra skillnad.

Användningsområdena är många även om instrumentet är detsamma. Det som skiljer är mjukvaran och databaserna. Att lätt kunna göra anpassa dem blir viktigt och det måste vara enkelt och flexibelt. Eftersom Indikatorns pris tillåter volymköp kan kunderna ha många instrument. De ger tillsammans en stor mängd intressant data, som analyseras och ge nya insikter och beslutsunderlag. Den skapar helt enkelt positiva systemeffekter för hela verksamheten.

Att företaget nu har försäljningspartners i femton länder utanför Sverige och kunder som ser värdet i Indikatorns prestanda är möjligt genom det team av rutinerade och vassa medarbetare som vi har i bolaget. De har mångårig erfarenhet av internationella framgångsprojekt och vet hur de ska bygga attraktiva kundlösningar med de senaste IT-verktygen och i nätverk av samarbetspartners. I takt med framstegen ökar vi vår marknadsföring, som naturligt kommer att få större betydelse och omfattning under 2014.

Sammantaget har vi en fantastiskt spännande utveckling framför oss och ser med stor entusiasm fram mot att etablera Serstech som en verklig ledare inom området för kemisk identifiering. Marknaden är mogen för våra lösningar och vi har en unik position i form av vårt lilla och kostnadseffektiva instrument, särskilt tillsammans med den mjukvara och de tjänster som vi lanserar under året. Jag hoppas att du vill vara med som investerare och stödja tillväxten av vad jag hoppas blir nästa svenska exportsuccé.", säger Peter Höjerback, VD för Serstech.

Redovisningsprinciper

Rapporten har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd samt Redovisningsrådets rekommendation RR 15 beträffande immateriella tillgångar.

Bolagets tillgångar och skulder upptas till anskaffningsvärdet respektive nominellt värde om ej annat framgår.

Denna rapport har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Kommande rapporttillfällen

Bolaget lämnar återkommande ekonomisk information enligt följande plan:

22 augusti 2014	Halvårsrapport
21 november 2014	Kvartalsrapport Q3

För mer information vänligen kontakta:

Peter Höjerback, VD,

+46 709 759 000

ph@serstech.com

Thomas Pileby, Styrelseordförande

+46 702 07 26 43

tp@serstech.com

Eller besök www.serstech.com

Om Serstech

Serstech identifierar kemikalier med hjälp av världens troligen minsta och mest kostnadseffektiva Raman-spektrometer. Den kan byggas in för processövervakning eller användas i form av ett handhållet instrument. Eftersom mätningarna inte kräver några förberedelser och går igenom såväl vatten som glas och plast finns många användningsområden. Kunder inom industrin sparar tid och pengar genom snabb och enkel kvalitetskontroll av råvaror, medan kunder inom tull, polis och miljösäkerhet identifierar knark och farliga ämnen.



Chemical identification for a safer world ■

Serstech AB

Reporting period: mar-14

000 SEK

INCOME STATEMENT

	YTD	
	Actual	Prev Year
Net sales	41	271
Contributions	93	32
Capitalized project costs	4 047	622
Total Net Income	4 181	925
COGS	0	-14
CB1	4 181	911
Overhead costs	-5 479	-1 175
<i>Whereof salary/soc benefits</i>	-1 733	-730
Depreciations	-15	-3
Financial Net	-11	-12
Net Profit	-1 324	-279
Tax		
Net result	-1 324	-279

BALANCE SHEET

Assets

Fixed assets

	14-03-31	14-02-28	13-12-31
Intangible assets	13 863	11 683	9 816
Machinery & Equipment	274	279	276
Total Fixed Assets	14 137	11 962	10 092

Inventory	0	0	0
Accounts receivable	-1	41	118
Other current assets	0	0	696
Prepaid expenses/Accrued Income	1 145	155	226
Cash/Bank	2 558	4 715	6 608
Total current Assets	3 702	4 911	7 648

Total Assets	17 839	16 873	17 740
---------------------	---------------	---------------	---------------

Equity and liabilities

Share capital	-1 482	-1 482	-1 482
Non-registered share capital	0	0	0
Profit/loss brought forward	-14 298	-14 298	-17 841
Net result	1 324	792	3 543
Total Equity	-14 456	-14 988	-15 780

Long term liabilities	-120	-130	-148
Overdraft facilities	0	0	0
Total long-term liabilities	-120	-130	-148

Accounts payable	-2 230	-1 141	-709
Other current liabilities	-111	-111	-111
Accrued Expenses/prepaid Income	-922	-503	-992
Total Current Liabilities	-3 263	-1 755	-1 812

Total Equity and Liabilities	-17 839	-16 873	-17 740
-------------------------------------	----------------	----------------	----------------

Serstech AB

Reporting period: mar-14

CASH FLOW	YTD	
	Actual	Prev Year
Net result	-1 324	-839
+ Depreciation	15	16
Cash flow from operations	-1 309	-823
+/- Change in Inventory	0	0
+/- Change in current assets	-104	-80
+/- Change in current liabilities	1 451	-965
+/- Loans	-28	-47
Cash Flow before invest.	10	-1 915
Cash / share contributions	0	3 811
+/- Activated costs	-4 047	-1212
+/- investments	-13	0
Net Cash Flow	-4 050	684
Opening Balance Cash/Bank	6 608	1229
Closing Balance Cash/Bank	2 558	1913

KEY RATIO	YTD	
	Actual	Prev Year
Profit Margin %	-31,67%	-30,16%
Return on assets	-7,36%	-1,51%
Return on equity	-9,16%	-1,77%
	14-03-01	13-12-31
Liquid ratio	113%	422%
Solidity	81%	89%